

通威股份有限公司

澄清公告

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，对公告的虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏负连带责任。

近日，有媒介刊登本公司“巨额资金投向之谜”的分析文章，提出了本公司帐面有巨额资金，却仍高息贷款；北京通威利润悬疑；固定资产投资疑问；饲料行业正在流失价值等问题。本公司就有关文章提出的上述问题澄清如下：

一、关于公司账面有巨额资金，却仍高息借贷的问题

公司截止2004年3月31日有货币资金626,323,267.97元，其中有423,832,600元为公司股票发行后于2004年2月到位的募集资金，根据证监会的有关规定，公司对该部份募集资金进行了专项管理，并严格按照《招股说明书》中所披露的用途运用到募投资项目所需的固定资产和流动资金投资中。其余的货币资金是产销旺季储备原材料及日常开支的正常流动资金。

公司近期的银行借款均是用作生产经营所需的流动资金，其借款利率均按国家规定的基准利率或下降了一定比例执行，不存在高息借贷的情况。在国家紧缩银根、银行压缩借贷规模并在目前普遍执行上浮20%甚至更高借款利率的情况下，银行按照基准利率或下浮一定比例利率给公司贷款更说明公司具有很高的银行信誉。

公司最近所公告的几项借款，均是公司在2003年的借款到期归还后的续借，并没有新增一分新的流动资金贷款，公司在今年生产经营规模和销售收入同比均有较大幅度增长的情况下，仍然维持原有的信贷规模，说明公司资产具有良好的流动性。

二、关于北京通威利润悬疑的问题

北京通威设立于 1998 年 5 月，位于北京市丰台区，地处北京市南四环路外侧，因受北京市的城市发展和城市规划的限制，北京通威的生产经营受到一定程度的影响。随着北京市的城市发展，北京通威目前所处位置既不符合北京市的城市规划又难以满足公司发展的需要，且北京市对货运车辆进、出城进行了严格限制，原料及产品运输车辆需办理多种证件才能进入厂区，自 2001 年起，北京通威的车辆进出几乎只能在晚 10 时至次日凌晨 6 时期间进行，而夜间的生产、运输又导致厂、邻关系十分紧张，由此给北京通威的生产经营带来了很大的困难。鉴此，公司于 2002 年着手进行了新址的考察，并在与北京通威相距 60 多公里的天津宝坻新建了天津通威公司。2004 年 4 月 5 日公司在与合资方达成协议完成了对其持有北京通威股权的收购（公司已进行了相应的披露）。

前两年北京通威经营业绩不佳，出现了一定程度的亏损，其主要原因：一是因北京城市发展，北京通威受到城市规划和交通管制的影响，运货车辆进、出城区受限，原料、产品运输十分困难并使运输成本加大；二是北京通威原有的市场范围由于北京市环境保护面积扩大、限制或禁止水库养鱼等因素的影响，其市场范围缩小。

所有上述内容，均已如实进入公司当期损益，不存在任何悬疑问题。

三、关于固定资产投资疑问的问题

公司采取以公司总部统一经营管理为主导，通过在全国各重点销售区域建立分、子公司，贴近市场从事配合饲料生产与销售的商业运作模式，是根据饲料产品终端客户相对分散，产品销售受保质期、运输半径等限制的行业特点所决定的。公司为扩大市场和提高市场占有率，必须在各重点市场建立生产性企业，进行就地生产就地销售，减小运输、采购、销售和技术服务成本，因而公司增加了对土地、房屋、生产设备等固定资产的投入。公司固定资产比例相对较高，一是根据财政部财会[2001]43 号中有关“土地使用权价值构成房屋、建筑物的实际成本以及计提折旧的方法”的规定，将 2001 年以后新建的八家公司的土地使用权进入

成本后所致；二是由于公司饲料产品实行现款销售、成品受保质期影响要求库存很低，年存货周转率近 10 次，公司所需流动资产较少，从而间接地提升了固定资产在资产总额中的比重。

公司在发展方面，历经了租赁、合资到自建为主三个阶段。目前公司的发展主要采取自行新建生产线的发展模式，这是公司在总结多年发展经验基础上，针对过去在发展中遇到的各种问题而确定的。表面上看，合资或租赁可降低投资成本，减少经营风险，但实际上由于合作方大多亏损或负债累累，且用于合资或租赁的资产产权关系大多不清，存在较多的、潜在的法律纠纷，给公司的生产经营带来了很大的影响；加之相关设备老化陈旧，既难以满足公司根据市场需要及时对产品进行升级、更新的要求，也难以保持产品质量的稳定性，同时也不利于公司长远的发展。因此，公司自 2000 年起，在自身实力得到不断增强的条件下，主要采用了以自行新建生产线的发展模式，由此公司的固定资产投资增长较大，这完全是从公司的长远发展出发所作出的战略决策。

四、饲料行业正在流失价值

我国饲料工业自 80 年代初起步，发展非常迅速，目前已成为世界第二大饲料生产国。国内饲料加工业在经历了十多年的快速发展之后，进入了相对缓慢增长阶段，大型企业追求规模效益和提高以技术为核心的综合竞争实力的趋势明显。

随着饲料加工业总体规模的继续增长和市场集中度的提高，部份规模小、设备差、技术和管理落后的饲料生产企业将在竞争中被淘汰，而具有规模、品牌、科技优势，符合未来饲料产品健康、安全和环保要求的饲料加工企业发展前景广阔。虽然目前中国饲料总产量位居世界第 2 位，但人均占有量远远落后于发达国家。2003 年，美国仅 2 亿多人口就年产销饲料 1.4 亿多吨，而我国 13 亿人口的饲料年产量还不足 9000 万吨，我国人均配合饲料占有量仅相当于美国的八分之一。因此，中国饲料工业的发展空间仍然很大。

目前，我国的养殖业正由传统养殖模式向规模化、专业化、集约化养殖模式转变，饲料养殖率的不断提高，将直接增加对饲料产品的需求。尽管目前国内饲

料行业竞争日愈加剧，行业利润率有所下降（这也是行业走向成熟的一个标志），部份饲料企业已经转向或计划转向于其它行业，但并不意味着我国饲料行业就无利可图。相反，公司在激烈的市场竞争中仍然保持了较好的发展速度和盈利水平，也说明了公司具有很强的市场竞争能力，而部份饲料企业的转向对公司的发展来说也是一大利好，给公司兼并、扩张及市场扩展提供了更大的空间。我公司较其它公司仍致力于做大做强饲料主业，是建立在对国际国内饲料行业的形势进行了认真分析、研究、评估和对自身优势进行了充分研究、论证的基础上而作出的战略性决策。

五、关于控股股东通威集团仍在从事期货业务的问题

就媒介刊登反映公司的控股股东通威集团目前仍在从事期货业务，且亏损严重的问题。经公司与控股股东通威集团有限公司联系，通威集团有限公司答复：到目前为止，通威集团有限公司在 2004 年从未从事过期货交易，更不存在亏损严重的问题。

本公司董事会重申，本公司目前指定的信息披露报刊为《中国证券报》、《证券日报》，指定网站为 <http://www.sse.com.cn>，请广大投资者以上述报刊和网站披露的信息为准，并注意投资风险，理性、审慎投资。

通威股份有限公司董事会

二〇〇四年六月十六日